

はじめに

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権は作成者に属します。著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。 このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。

著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正

確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。 このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、 著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

# リスクゼロ転売を大公開

## 【概要】

Facebook で「Amazon レビュー」と検索し、グループ申請しグループに入り Amazon のレビューを入れてあげる代わりに、Amazon のセラー(主に中国人セラー)からの人気商品を無料で送ってもらいます。※レビューの星の数に決まりはありません。

その送られてきた商品を「メルカリ」「ヤフオク」「フリーマーケット」等で転売し、売れば確実に利益になります。

このように利益を地道に積み上げていくノウハウが「ゼロゼロ転売」です。

このノウハウは 3 年以上も前からあり、まだほとんど明るみに出ていません。これからも無くなることは無いでしょう。

## 第 1 章 準備 ①Facebook

セラーとのやり取りは全て Facebook を使います。

### 【Amazon レビューグループの申請方法】

Facebook の検索窓で「Amazon レビュー」と検索すると複数のグループが存在します。このグループにはお互い WinWin になりえる 2 方向の需要が存在します。

A:Amazon の販売者がグループに所属するレビュアー(購入商品のレビューを書く人)に商品を無料もしくは割引で提供する代わりにレビューを入れてほしいという需要

B:グループに所属するレビュアーは商品を無料で GET して自分で 利用するか転売したいという需要

この教材を手にした賢いあなたなら気が付いたと思いますが、私た ちは B の立場で商品を無料で GET します。

検索画面で「Amazon レビュー」「アマゾン レビュー」と検索 し、1000 人以上のグループを見つけて申請して下さい。たくさん ありますが参加するのは 2.3 グループで OK です。

あまり多くのグループに参加すると Facebook からスパム的な、商業行為として目を付けられてしまい、アカウントを停止されてし まう可能性もありますのでお気をつけてください。

ほかの全く関係のないグループに入ってみるのもいいでしょう。

このグループに申請をし、**グループに参加**というボタンを押してグループに入れてもらいましょう。もちろん他のグループに所属しても構いませんが、セラーも重複して登録しているのであまり意味はありません。

承認に 1 週間程度かかることがあります。基本的には誰でも入れるのですぐにグループに入れると思います。

グループに入れたらお知らせに商品のレビュー依頼が次々に入ってくると思います。

もちろんここから商品を探しにいてもいいのですが、一つ一つチェックするのは面倒ですよね？

この教材はお仕事で時間が無い方を対象に書いています。画面左にある「Amazon クーポン&ブ…」 と書いてあるグループをクリックしてみてください。

次に右下にある「最近のグループ写真」をクリックして下さい。すると画像のように直近の一覧で募集商品が一覧で見ることができます。

下記のような商品が無料で、選びたい放題です。セラーもリサーチをして販売しているので売れ筋商品がほとんどになります。

その中から目星の商品を見つけてクリックしてみましょう。

欲しいと思った商品をクリックし右上の名前をクリックし、商品の画像をデスクトップでコピペするか商品名を相手に伝えて、「●●のレビューをしたいです！」とお伝えください。

もしくは左下の「コメントする」からコメントを入れるという方法もあります。※こちらはあまり気付かれない場合もあるので注意しましょう。

「メッセージ」を押してメッセージを積極的に送りましょう。「こんにちは！商品を

レビューしたいです！」とシンプルにメッセージを送りましょう。※商品の画像も送ると良いでしょう。

どの商品に興味があるかが相手に伝われば OK です。

## やり取りの基本的な流れ

- 1 メッセージ送付
- 2 ペイパルの有無とペイパルメールアドレス(※ペイパルに登録したアドレスです)を聞かれる→ペイパル無ければ NG or クーポンやギフト券で OK
- 3 レビュープロフィールを送付してくださいと言われる
- 4 商品 URL を送ってもらう
- 5 商品購入&注文番号送付
- 6 返金(PAYPAL、Amazon ギフト券の場合)
- 7 商品到着待ち prime 商品で会員の場合、1.2 日で到着します
- 8 商品到着後 1 週間以内でレビュー ※相手の要望もありますが、無い場合は 1 週間以内でレビューしてあげましょう。 ※画像をアップロードしてくださいという人もいますが、

一度パッケージを開けたりしないといけないので、丁寧に開けましょう。傷がついてしまった場合中古品で販売せざるを得ません。

## ※レビュープロフィールとは？

⇒Amazon のアカウントサービス⇒お買い物設定⇒プロフィールで確認ができます。アマゾンでレビューしたことが無い方は出てきません。

その場合は初めてのレビューなのでレビュープロフィールはありませんとメッセージをすればセラーは無くてもだいたい対応してくれます。

レビュープロフィールはキャプチャではなく URL で送りましょう。

※また、8/10 現在、Amazon のレビューは過去にクレジットカードかデビットカードで累積 5000 円以上買い物をされた方にしかできないようになりました。

## レビュープロフィール

■レビューの方法 アカウントサービス⇒注文履歴⇒商品レビューを書く

■プロモーションコードで購入する場合セラーに無料のプロモーションコード(クーポンコード)を発行してもらい下記の欄に入力して購入しましょう。

■ Amazon ギフト券返金で購入する場合 セラーから商品を購入し、よく使うメールアドレスを伝えて購入金額分のギフト券を送ってもらいましょう。

基本はペイパルが主流でセラー側の手間も少ないのでまずはペイパルで取引を行うように努めましょう。 ※ペイパルは購入時には使いません。購入時は通常通りアマゾンで購入します。

ペイパルで取引する場合はこちらがレビューするまで返金してくれないセラーがいますので、すぐに返金してほしい場合事前に確認するようにしましょう。

今までの経験上返金してくれなかったセラーは 1 人もいませんでしたので特に心配する必要はありません。

※最近セラーが Facebook 側にアカウントを消される現象が起きているようです。万が一連絡が取れなくなってしまった場合は購入商品を返品すれば返金されます。

以上のような流れで進むのが通常です。

1～3 は必ず聞かれるのでこちらから事前に情報を提供しましょう。

慣れてくると 1～6 まで 3 分程度でやり取りが終了します。以上が Facebook 上で行うやり取りになります。

## **1 商品 1 レビュー制度**

Amazon は基本的に 1 商品 1 レビュー制度です。

つまり 2 つ商品を仕入れて 2 つレビューを入れる事はできません。

従いまして、1 つの種類というよりも様々なセラーから 1 個ずつ仕入れてたくさん転売するというやり方がベターになります。

もちろん売れる商品のランキングを見て仕入れることは大切ですが、そこにこだわるよりも売れそうな(勘)を養っている色々なセラーにメッセージを送ってどんどん仕入れることが大切です。

なぜなら、仕入れ価格は 0 ですよ？ 躊躇している暇はありません。どんどん仕入れてレビューしましょう。

レビューを書いてあげたら、最後に他の提供中の商品も教えてくださいと言って売れ筋商品の URL をセラーに提供してもらいましょう。

こちらから与えた後に提案するのがコツです。一度取引をした相手であればセラーも信用してくれるからです。

## ②PayPal

PAYPAL の口座を持っている方は返金を受け事がすぐにできます アカウントはビジネスアカウントで OK です。

ペイパルは世界で 2 億人以上の利用者、1,500 万以上の店舗で使える便利で安全な決済サービスです。

料金を支払う側と、料金を受け取る側の間にたって、支払いを代行します。売り手にはカード情報を伝えずにカード決済ができるので安心です。世界 200 以上の国と地域、100 通貨（※1）に対応しています。

## ペイパルの有用性

Amazon のセラーからすると商品を適正価格で買ってもらう事でレビューに(Amazon から購入)というフラグが付きます。これが信頼性の高いレビューになるのでセラーにとっては大切です。

一方クーポンコード(プロモーションコード)を発行して購入すると (Amazon から購入)というフラグが付きません。

PAYPAL を使うときはセラーが商品の購入代金を返金するときに使います。セラーは中国人がほとんどなので PAYPAL があれば中国元をその時のレートで日本円に変換し受け取ることが可能なのです。

但し手数料がかかりますので、注意しましょう。WEB で PAYPAL と検索するとメインページに行けます。

ペイパルでは本人確認をしないとイケませんので、面倒ですがこなしましょう。

受け取り手数料・・・商品およびサービスの代金支払いを受取るための標準レートは 3.9% + ¥40 JPY(中国から送金の場合)

手数料込で返金してほしい場合、事前に必ずセラーに交渉しましょう。4%弱ですので不要な場合は特に交渉する必要はありません。

いずれにしても、商品を購入してから交渉するのは信義則の観点で NG です。

ペイパルで返金されると登録したメールに入金のメールが届きますので確認しましょう。

## **第 2 章 仕入れ実践 商品選定**

商品の選定ですが、たくさんの商品をとにかく買って売りまくるという方法もありますが、売れそうな商品だけ仕入れるという方法もあります。

- ① Facebook の募集画面で商品の URL を提示していないセラーの場合商品のランキングを調べることができません。その場合は Amazon でその商品のおおまかな名前をクリックして外観を確認して売れている商品と同じ、もしくは近い商品を探していきましょう。

売れている指標というのは Amazon 大カテゴリー20000 位以内 であれば十分でしょう。

しかし、あまりランキングに重点を置きすぎるのはやめましょう。売れる商品がわかってきたら、気に入ったら仕入れるというスタンスのほうが大事です。

「モノレート」というページがあり、アマゾンの商品ランキングと価格推移を、分かりやすく表示します、検索窓に商品名か ASIN 番号を打ち込むと使うと一定の期間に何個売れているか大体わかります。 細かく調べたい方はどうぞ。登録などは一切必要ありません。

### **ASIN**

ASIN は「Amazon Standard Identification Number」の略で、Amazon グループが取り扱う、書籍以外の商品を識別する 10 けたの番号です。CD、DVD、ビデオ、ソフトウェア、ゲームなど、書籍以外の商品の詳細ページに記載されています。

- ② GOOGLE 画像検索にかけて Amazon 販売商品を探しランキングを調べる。

画像をデスクトップに落としてドラッグ&ドロップするだけです。



③ URL を提示しているセラーの商品画像をクリックしてランキングを調べる。

### **第 3 章 転売実践**

早速届いた商品を転売しましょう。 販売するサイトはメルカリかヤフオクがお勧めです。

■メルカリ 販売手数料 10%

出品ボタン→画像登録→必要情報入力

これだけで出品できます。

■ヤフオク 販売手数料 5%

こちらも初心者の方でも 10 分で出品までできるでしょう。

カテゴリ選択→タイトル→キーワード選択→必要情報入力

この手順で出品出来ます。

商品ページの作り方(共通)

画像 : Amazon の商品ページの画像をコピーして使いましょう。説明文 : Amazon の商品ページの説明文をコピーしましょう。

以上で出品しましょう。

ヤフオクは夜の 22 時~23 時くらいをオークション終了時間にすると売れやすいです。土日ならなおさらです。

### **応用編 利益率を上げる方法**

利益は売上-仕入れ-販売手数料-送料の差額になります。

このノウハウの仕入れは0なので売り上げから手数料と送料を引いたものがそのまま利益になります。

販売手数料は帰ることができないので送料を引き下げて利益率を上げましょう。

日本郵便と大口契約をしましょう。※個人でも法人でも可最寄りの集荷担当の郵便局を探し、電話して大口契約をしたいと申し込みましょう。

年間の出荷量の目安を聞かれますが、1000 箱～2000 箱と伝えましょう。

※実際はそんなに出せなくても契約できます。毎年更新があるのであまり出せない場合

は送料の価格が上がってしまうかもしれません。

見積もりを出してもらってから契約まで 2 週間程度です。

例えば段ボール 120 サイズで関東→関東近郊通常 1000 円程度の 宅配便が 500 円近くまで下がる可能性があります。

500 円下がれば 1 個当たり 500 円の利益が増えます。

## ■クリックポスト

クリックポストはご存知でしょうか？

164 円でセミ特急のスピードで全国に発送できます。

サイズ：A4 厚み 3.5 cm迄

追跡番号付き

通常のメール便は2cm未満なのに対して 3.5cm の厚みがこの料金で送れます。しかも追跡番号もつきます。

是非利用して利益率を上げましょう。

## **第 4 章 月収 10 万円以上を目指す**

ランサーズ等外注さんを使って商品の購入代行を使って自動化しましょう。例えば Facebook にて購入は自分で行い、商品の受け取り先になってくれる外注を探し、転売してもらう所まで依頼するのもいいでしょう。

但し、金銭のやり取りが絡むところはしっかりとルールを決めて慎重に行いましょう。

■ランサーズで外注する際料金は具体的にどんな風に決めたほうがいいですか？

⇒依頼する内容により料金は異なりますので一概に言えませんが

初めはご自身で作業をすすめて、全体像を把握してから依頼するのをおススメ致します。

例えば件数をあらかじめ決めて〇〇件で受け取り、出品、発送で〇円など決めるのがいいと思います。

## **Amazon ベストレビューーズ**

最後にとっておきの情報です。あなたがこのノウハウを活用してレビューをたくさん書いて、その レビューが多く購入者にあなたがこのノウハウを活用してレビューをたくさん書いて、そのレビューが多く購入者に支持されればレビューランキングが上がります。

レビューランキング 10000 位以内に入ると、優良なトップセラーからメールにてレビューのオファーがあります。※事前にレビューアカウントのメールアドレスの登録をしましょう。

トップセラーから提供される商品は日本製品にも引けを取らない高性能商品を無料で手に入れる可能性が高まります。

それこそ Amazon で 1 日 100 個や 200 個売れているような商品を提供してくれます。

ここまで行けば外注を使えば、月に 20～30 万円ほど副収入で稼げるようになるはずです。

またほしいジャンルの商品もすべてゼロゼロ仕入れで入手できるようになります。

地道だからこそほかの人たちが中々たどり着けないステージになります。

逆に言えばコツコツやってさえいれば必ずたどり着くことができます。

今回このような情報を購入していただきましてありがとうございました。

あなたも手始めにこのノウハウを実践すれば少しずつですが、利益を上げる事ができるようになります。

簡単なやり方ですがお金を稼ぐにはコツコツ時間をかけることも大切です。少しでも自由なお金と時間を作れるように。

最後に

※web で調べたら簡単に解決できるようなご質問が多くなっております。

Facebook,ペイパル,Amazon の規約やルールに関してのご質問はできるだけご自身で調べて解決をお願い致します。ノウハウの全体像に関してお答えはできますが、私は専門家ではありませんので規約やルールに関しましては日々変わるものですしわかりかねます。できるだけご自身でお調べになってください。またセラーとのやり取りに関してもセラーとコミュニケーションをとるようにしましょう。

また、環境は日進月歩で変化致します。ネットで稼ぐためには常に変化し続けるものとうまく付き合っていけるかが大切です。今日うまくいったものが明日全くとまらなくなることもあります。そのためには知識の吸収と実践を繰り返しましょう。

若干名ですが、質問が曖昧過ぎて分からない方がいらっしゃいます。

あいまいな質問には、当然あいまいな回答になります。質問者が損をしてしまいますので、気を付けましょう。

またこれもまれですが PDF を送付して 30 分後に「ひとりじゃできません」「わかりません」等とメッセージを送ってくる方がいました。

この PDF はよくある質問を何度も纏め、何十回も修正を加えています。いろいろな方の気持ちがかもった PDF です。それに対して上記のような残念なお言葉を頂いた経験があります。

残念ながらそういう方は何をやっても稼ぐことはできないでしょうし、ご自身の収入はおろか、人生をより良くすることも難しいでしょう。

読者様は皆様、自分の生活を豊かにするため新しい事にチャレンジしようと購入していただいたはずです。私はとてもその気持ちが嬉しいです、そういった前向きな方は是非とも応援させていただきたいです。